

**PROGRAM STUDIÓW WYŻSZYCH
ROZPOCZYNAJĄCYCH SIĘ W ROKU AKADEMICKIM
2019/2020**

2019 -04- 18

data zatwierdzenia przez Radę Wydziału

DZIEKAN
Wydziału Humanistycznego
Bożena Popielek
prof. dr hab. Bożena Popielek
pieczęć i podpis dziekana

Studia wyższe na kierunku	ETYKA – MEDIACJE I NEGOCJACJE
Dziedzina/y	dziedzina nauk humanistycznych, dziedzina nauk społecznych
Dyscyplina wiodąca (% udział)	Filozofia 60%
Pozostałe dyscypliny (% udział)	Psychologia 30%, nauki prawne 10%
Poziom	Drugi
Profil	Ogólnoakademicki
Forma prowadzenia	Stacjonarna
Specjalności	b/s
Punkty ECTS	120
Czas realizacji (liczba semestrów)	4 semestry (2lata)
Uzyskiwany tytuł zawodowy	Magister w zakresie ETYKI oraz MEDIACJI I NEGOCJACJI
Warunki przyjęcia na studia	konkurs dyplomów licencjackich lub magisterskich wszystkich kierunków studiów (niezależnie od specjalizacji)

Efekty uczenia się

Symbol efektu kierunkowego	Kierunkowe efekty uczenia się	Odniesienie do efektów uczenia się zgodnych z Polską Ramą Kwalifikacji	
		Symbol charakterystyk uniwersalnych I stopnia ¹	Symbol charakterystyk II stopnia ²
WIEDZA			
K_W01	W rozszerzonym zakresie zna miejsce i znaczenie etyki i nauk społecznych w tym prawnych w systemie nauk, ich specyfikę przedmiotową i metodologiczną, kierunki ich rozwoju. Rozumie znaczenie tych nauk w kształtowaniu kultury z złożone zależności pomiędzy nimi. Potrafi scharakteryzować główne trendy rozwojowe tych dyscyplin	P7U_W	P7S_WG
K_W02	Zna w sposób pogłębiony historyczne i współczesne teorie, ogólną i szczegółową terminologię i metodologię z zakresu filozofii, (szczególnie etyki i antropologii filozoficznej) i wybranych nauk prawnych typowe dla kultury europejskiej i pozaeuropejskich kręgów cywilizacyjnych.		P7S_WG
K_W03	Posiada gruntowną wiedzę dotyczącą metod interpretacji tekstów źródłowych z zakresu etyki i prawa, zna w sposób pogłębiony sposoby argumentacji, rozumowania i wnioskowania w etyce.		P7S_WG
K_W04	Ma pogłębioną wiedzę odnośnie procesów komunikowania interpersonalnego, ich przebiegu i zakłóceń, posiada poszerzoną wiedzę o konfliktach społecznych i sposobach ich rozwiązywania, techniki wpływu na ludzi, przebieg procesów mediacji i negocjacji.		P7S_WG
K_W05	Ma poszerzoną wiedzę dotyczącą norm i wartości społecznie obowiązujących o charakterze moralnym i prawnym, zna w pogłębiony sposób regulacje prawne dotyczące prowadzenia mediacji, posiada wiedzę na temat konfliktów rodzinnych i społecznych, zna zasady sporządzania umów negocjacyjnych. Zna i rozumie pojęcia i zasady z zakresu ochrony i zarządzania zasobami własności intelektualnej, przemysłowej i prawa autorskiego oraz formy rozwoju indywidualnej przedsiębiorczości.		P7S_WG, P7S-WK

¹ Zgodnie z załącznikiem do ustawy z dnia 22 grudnia 2015 r. o Zintegrowanym Systemie Kwalifikacji (Dz. U. z 2016, poz.64)

² Zgodnie z załącznikiem do rozporządzenia Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego z dnia 14 listopada 2018 r. w sprawie charakterystyk drugiego stopnia efektów uczenia się dla kwalifikacji na poziomach 6-8 Polskiej Ramy Kwalifikacji (Dz. U. z 2018 r., poz. 2218).

UMIEJĘTNOŚCI			
K_U01	Potrafi formułować i analizować problemy badawcze i zawodowe oraz dobiera możliwe optymalne metody ich rozwiązywania w zakresie konfliktów moralnych, sporów i konfliktów społecznych w rodzinie i innych instytucjach, w zmieniającym się środowisku polietnicznym i wielokulturowym współczesnego społeczeństwa RP i UE.	P7_UU	P7S_UW
K_U02	Potrafi samodzielnie rozwijać , pogłębiać i wykorzystywać swoją wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawa, posługiwać się w sposób twórczy i krytyczny właściwymi metodami interpretacji tekstów etycznych, prawnych, zjawisk społecznych i postaw moralnych, prognozować i modelować złożone procesy społeczne, samodzielnie rozwija umiejętności mediatorsko-negocjacyjne oraz potrafi ukierunkowywać innych w tym zakresie.		P7S_UW, P7S_UU,
K_U03	Potrafi samodzielnie organizować pracę osobistą i w zespole, potrafi samodzielnie kierować zespołem w wykonywaniu zadań i rozwiązywaniu problemów w tym realizacji projektów społecznych niezależnie od stopnia ich skomplikowania, potrafi prowadzić debatę i komunikować się na specjalistyczne tematy w zróżnicowanym kręgu odbiorców.		PS7_UO, P7S_UW,
K_U04	Potrafi twórczo, jasno i przejrzysto przedstawiać swoje stanowisko, argumentować i dyskutować w oparciu o zdobytą wiedzę i specjalistyczną terminologię. Posiada umiejętność przygotowania wystąpień ustnych jak i prac pisemnych w języku polskim i wybranym języku obcym.		P7S_UW
K_U05	Posługuje się językiem obcym na poziomie B2+ Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego.		P7S_UK,
KOMPETENCJE SPOŁECZNE			
K_K01	Dbą o precyzyjne i racjonalne formułowanie własnego stanowiska i przekonań oraz ich uzasadnienie, nieustannie monitoruje i ewoluuje własną pracę i zakres posiadanej wiedzy i umiejętności, w realizacji problemów zawodowych wykorzystuje posiadaną wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawnych. Krytycznie ocenia odbierane treści.	P7U_K	P7S_KK
K_K02	Samodzielnie i odpowiedzialnie podejmuje problemy zawodowe mediatora i negocjatora w nieprzewidywalnych warunkach. Rozumie potrzebę ciągłego rozwoju osobistego i zawodowego, potrafi w tym zakresie ukierunkowywać innych. Jest świadomy posiadanych kompetencji; rozumie wartość uczestniczenia w rozmaitych formach życia kulturalnego dla osobistego i zawodowego rozwoju.		P7S_KO, P7S_KR

K_K03	Ponosi odpowiedzialność za siebie i innych ludzi, jest przekonany o konieczności stosowania się do zasad etyki zawodowej; podejmuje decyzje w sposób odpowiedzialny, jest świadom konsekwencji społecznych swoich działań; jest otwarty na dyskusję i tolerancyjny wobec osób prezentujących odmienne poglądy, innych kultur i wyznań religijnych, dopuszcza możliwość zmiany własnego stanowiska, rozwija dorobek zawodu, przestrzega i rozwija zasady etyki zawodowej.		P7S_KR
-------	--	--	--------

Sylwetka absolwenta	Absolwent zna w stopniu poszerzonym koncepcje etyczne typowe dla kultury europejskiej i potrafi je wykorzystać w pracy zawodowej. Posiada ugruntowaną wiedzę z historii etyki, jej działów oraz współczesnych nurtów. Ma pogłębioną wiedzę w zakresie norm moralnych, wartości i przepisów prawa stanowionego. Posiada znajomość kodeksów etycznych. Ma ugruntowaną wiedzę dotyczącą sposobów komunikowania interpersonalnego, zawodowego i społecznego, wiedzę z zakresu psychologii konfliktu oraz mediacji i negocjacji. Zna w stopniu zaawansowanym regulacje prawne dotyczące przeprowadzania mediacji i negocjacji, strategii oraz technik negocjacyjnych. Sprawnie posługuje się metodami perswazji i wywierania wpływu. Posiada rozwiniętą umiejętność obserwowania, diagnozowania, analizowania motywów ludzkich zachowań oraz prowadzenia rozmów z interesariuszami. Potrafi w stopniu poszerzonym analizować i wyjaśniać przyczyny konfliktów, wybierać strategie i techniki negocjacyjne. Posiada umiejętność spisywania umów i konstruowania ugód mediacyjnych.
Uzyskiwane kwalifikacje oraz uprawnienia zawodowe	Celem studiów jest wykształcenie absolwenta, który zdobędzie ugruntowaną wiedzę, rozwinięte umiejętności oraz kompetencje społeczne niezbędne do wykonywania zawodu negocjatora i mediatora. Studia przygotowują do samodzielnej pracy w/w zawodzie w sądach, placówkach oświatowych i gospodarczych oraz w każdej instytucji, w której wiedza z zakresu etyki, mediacji i negocjacji jest przydatna. Absolwent po ukończeniu kursu pedagogicznego będzie mógł również podjąć pracę w szkołach gimnazjalnych i liceach jako nauczyciel etyki. Celem studiów jest uzyskanie przez studenta wykształcenia w następującym zakresie: pogłębionej wiedzy teoretycznej z etyki, jej historii, działów oraz współczesnych nurtów, wiedzy praktycznej z komunikacji interpersonalnej i psychologii konfliktu, metod prowadzenia mediacji i praktyk negocjacyjnych, technik przekształcanie sytuacji konfliktowych w konstruktywne rozwiązania. Ukończenie studiów daje możliwość edukacji na studiach trzeciego stopnia, studiach podyplomowych i doskonalenia nabytych umiejętności w Europejskiej Akademii Negocjacji i Mediacji (ENMA).
Dostęp do dalszych studiów	Ukończenie w/w studiów daje możliwość edukacji na studiach trzeciego stopnia.

Jednostka naukowo-dydaktyczna właściwa merytorycznie dla tych studiów	Instytut Filozofii i Socjologii
---	---------------------------------

ETYKA – MEDIACJE I NEGOCJACJE

Studia stacjonarne II-stopnia

PLAN STUDIÓW OD ROKU AKADEMICKIEGO 2019/2020

PLAN STUDIÓW W UKŁADZIE SEMESTRALNYM

Semestr I

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Podstawy etyki	30		30					60	E	6
Filozofia człowieka XX wieku	15	30						45	E	5
Psychologia konfliktów społecznych	15		15					30	E	5
Podstawy mediacji i negocjacji			15					15	Zal.	2
Logika pragmatyczna	15	30						45	E	5
Prawa człowieka		30						30	Zal.	3
Sylwetka mediatora			15					15	Zal.	1
	75	90	75					240	4	27

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Seminarium magisterskie					15			15	Zal.	3
					15			15	0	3

Pozostałe zajęcia

rodzaj zajęć	godz	punkty ECTS
Szkolenie w zakresie bhp	4	0
Szkolenie w zakresie technik korzystania z biblioteki	2	0
		0

Semestr II

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Historia etyki 1	15	30						45	zal. z oceną	3
Prawo cywilne i rodzinne w mediacjach	15	15						30	E	2
Prawo karne w mediacjach	20							20	E	2
Prawo gospodarcze w mediacjach	20							20	E	2
Wybrane zagadnienia etyki XX wieku	15	30						45	E	4
	85	75						160	4	13

Kursy do wyboru

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/ <i>zal.</i> <i>z</i> <i>oceną/</i> <i>zal.</i>	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Etyczne dylematy rewolucji naukowo-technicznej lub Wybrane zagadnienia z metaetyki		15						15	zal.	2
Zajęcia monograficzne wybierane z listy proponowanej przez IFiS			30					30	zal.	2
Filozofia zła lub Etyka dialogu		30						30	E	3
Translatorium			30					30	zal.z oceną	3
Trening mediacyjny lub Trening negocjacyjny			20					20	zal.	1
Seminarium magisterskie					15			15	zal.	2
		45	80		15			140	1	13

Pozostałe zajęcia

kod zajęć	rodzaj zajęć	godz	tyg.	zal. z oceną	punkty ECTS
	Praktyka zawodowa	60		Zal. z oceną	4
					4

Semestr III

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe								E/-	punkty ECTS
	W	zajęć w grupach					E-learning	razem		
		A	K	L	S	P				
Historia etyki 2	15	30						45	E	4
Ekoetyki	15	30						45	E	4
Bioetyka	15	30						45	E	4
Etyka opisowa	15	15						30	zal.z oceną	3
Mediacje w sprawach karnych i nieletnich			30					30	zal.z oceną	3
Mediacje w sprawach cywilnych			30					30	zal.	2
Konstruowanie ugód i umów mediacyjnych w sprawach cywilnych		15						15	zal.	1
Negocjacje w relacjach interpersonalnych			30					30	zal.	2
	60	120	90					270	3	23

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/ <i>zal. z ocena/</i> <i>zal.</i>	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Psychologiczne aspekty mediacji i negocjacji lub Komunikacja interpersonalna		30						30	zal. z ocena	3
Seminarium magisterskie					15			15	zal.	2
Translatorium			30					30	zal.	2
		30	30		15			75	0	7

Semestr IV

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

Zajęcia dydaktyczne – obowiązkowe

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Mediacje w sprawach gospodarczych			20					20	zal. z oceną	2
Mediacje w sprawach rodzinnych			20					20	zal. z oceną	2
Rozwiązywanie sporów z zakresu prawa pracy			20					20	zal. z oceną	2
Prawa zwierząt		15						15	zal.	1
Negocjacje w biznesie			20					20	zal.	1
		15	80					95	0	8

Kursy do wyboru

Kursy do wyboru										
nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/zal. z ocena/ zal.	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Techniki informacyjne lub Podstawy doradztwa zawodowego			15					15	zal.	2
Seminarium magisterskie						15		15	zal.	3
Etyka polska XX wieku lub Etyczne problemy w literaturze	15	15						30	E	4
Etyki kręgu pozaeuropejskiego lub Etyka i religia	15	15						30	E	4
	30	30	15			15		90	2	13

Egzamin dyplomowy

Tematyka	Punkty ECTS
Przedmiotem egzaminu dyplomowego jest problematyka pracy dyplomowej oraz dyscyplin naukowych, których znajomość była niezbędna do napisania pracy dyplomowej.	9

1. Jednostka-naukowo-dydaktyczna: **INSTYTUT FILOZOFII I SOCJOLOGII**
2. Nazwa kierunku, poziom, profil: **ETYKA-MEDIACJE I NEGOCJACJE, DRUGI, OGÓLNOAKADEMICKI**
3. Dyscyplina, do których przyporządkowany kierunek studiów:

<i>Dyscyplina wiodąca</i>	FILOZOFIA	60%
Pozostałe dyscypliny	<i>Psychologia</i>	<i>30%</i>
	<i>Nauki prawne</i>	<i>10%</i>

4. **Sylwetka absolwenta:** *Absolwent zna w stopniu poszerzonym koncepcje etyczne typowe dla kultury europejskiej i potrafi je wykorzystać w pracy zawodowej. Posiada ugruntowaną wiedzę z historii etyki, jej działów oraz współczesnych nurtów. Ma pogłębioną wiedzę w zakresie norm moralnych, wartości i przepisów prawa stanowionego. Posiada znajomość kodeksów etycznych. Ma ugruntowaną wiedzę dotyczącą sposobów komunikowania interpersonalnego, zawodowego i społecznego, wiedzę z zakresu psychologii konfliktu oraz mediacji i negocjacji. Zna w stopniu zaawansowanym regulacje prawne dotyczące przeprowadzania mediacji i negocjacji, strategii oraz technik negocjacyjnych. Sprawnie posługuje się metodami perswazji i wywierania wpływu. Posiada rozwiniętą umiejętność obserwowania, diagnozowania, analizowania motywów ludzkich zachowań oraz prowadzenia rozmów z interesariuszami. Potrafi w stopniu poszerzonym analizować i wyjaśniać przyczyny konfliktów, wybierać strategie i techniki negocjacyjne. Posiada umiejętność spisywania umów i konstruowania ugód mediacyjnych.*
5. **Cel studiów:** *Celem studiów jest wykształcenie absolwenta, który zdobędzie ugruntowaną wiedzę, rozwinięte umiejętności oraz kompetencje społeczne niezbędne do wykonywania zawodu negocjatora i mediatora. Studia przygotowują do samodzielnej pracy w/w zawodzie w sądach, placówkach oświatowych i gospodarczych oraz w każdej instytucji, w której wiedza z zakresu etyki, mediacji i negocjacji jest przydatna. Absolwent po ukończeniu kursu pedagogicznego będzie mógł również podjąć pracę w szkołach gimnazjalnych i liceach jako nauczyciel etyki. Celem studiów jest uzyskanie przez studenta wykształcenia w następującym zakresie: pogłębionej wiedzy teoretycznej z etyki, jej historii, działów oraz współczesnych nurtów, wiedzy praktycznej z komunikacji interpersonalnej i psychologii konfliktu, metod prowadzenia mediacji i praktyk negocjacyjnych, technik przekształcanie sytuacji konfliktowych w konstruktywne rozwiązania. Ukończenie studiów daje możliwość edukacji na studiach trzeciego stopnia, studiach podyplomowych i doskonalenia nabytych umiejętności w Europejskiej Akademii Negocjacji i Mediacji (ENMA).*

6. Kierunkowe efekty uczenia się i ich odniesienie do efektów uczenia się dla kwalifikacji na poziomach Polskiej Ramy Kwalifikacji

Symbol efektu kierunkowego	Kierunkowe efekty uczenia się	Odniesienie do efektów uczenia się zgodnych z Polską Ramą Kwalifikacji	
		Symbol charakterystyk uniwersalnych I stopnia ¹	Symbol charakterystyk II stopnia ²
WIEDZA			
K_W01	W rozszerzonym zakresie zna miejsce i znaczenie etyki i nauk społecznych w tym prawnych w systemie nauk, ich specyfikę przedmiotową i metodologiczną, kierunki ich rozwoju. Rozumie znaczenie tych nauk w kształtowaniu kultury z złożone zależności pomiędzy nimi. Potrafi scharakteryzować główne trendy rozwojowe tych dyscyplin	P7U_W	P7S_WG
K_W02	Zna w sposób pogłębiony historyczne i współczesne teorie, ogólną i szczegółową terminologię i metodologię z zakresu filozofii, (szczególnie etyki i antropologii filozoficznej) i wybranych nauk prawnych typowe dla kultury europejskiej i pozaeuropejskich kręgów cywilizacyjnych.		P7S_WG
K_W03	Posiada gruntowną wiedzę dotyczącą metod interpretacji tekstów źródłowych z zakresu etyki i prawa, zna w sposób pogłębiony sposoby argumentacji, rozumowania i wnioskowania w etyce.		P7S_WG
K_W04	Ma pogłębioną wiedzę odnośnie procesów komunikowania interpersonalnego, ich przebiegu i zakłóceń, posiada poszerzoną wiedzę o konfliktach społecznych i sposobach ich rozwiązywania, techniki wpływu na ludzi, przebieg procesów mediacji i negocjacji.		P7S_WG

¹ Zgodnie z załącznikiem do ustawy z dnia 22 grudnia 2015 r. o Zintegrowanym Systemie Kwalifikacji (Dz. U. z 2016, poz.64)

² Zgodnie z załącznikiem do rozporządzenia Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego z dnia 14 listopada 2018 r. w sprawie charakterystyk drugiego stopnia efektów uczenia się dla kwalifikacji na poziomach 6-8 Polskiej Ramy Kwalifikacji (Dz. U. z 2018 r., poz. 2218).

K_W05	Ma poszerzoną wiedzę dotyczącą norm i wartości społecznie obowiązujących o charakterze moralnym i prawnym, zna w pogłębiony sposób regulacje prawne dotyczące prowadzenia mediacji, posiada wiedzę na temat konfliktów rodzinnych i społecznych, zna zasady sporządzania umów negocjacyjnych. Zna i rozumie pojęcia i zasady z zakresu ochrony i zarządzania zasobami własności intelektualnej, przemysłowej i prawa autorskiego oraz formy rozwoju indywidualnej przedsiębiorczości.		P7S_WG, P7S-WK
UMIEJĘTNOŚCI			
K_U01	Potrafi formułować i analizować problemy badawcze i zawodowe oraz dobiera możliwe optymalne metody ich rozwiązywania w zakresie konfliktów moralnych, sporów i konfliktów społecznych w rodzinie i innych instytucjach, w zmieniającym się środowisku polietnicznym i wielokulturowym współczesnego społeczeństwa RP i UE.	P7_UU	P7S_UW
K_U02	Potrafi samodzielnie rozwijać , pogłębiać i wykorzystywać swoją wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawa, posługiwać się w sposób twórczy i krytyczny właściwymi metodami interpretacji tekstów etycznych, prawnych, zjawisk społecznych i postaw moralnych, prognozować i modelować złożone procesy społeczne, samodzielnie rozwija umiejętności mediatorsko-negocjacyjne oraz potrafi ukierunkowywać innych w tym zakresie.		P7S_UW, P7S_UU,
K_U03	Potrafi samodzielnie organizować pracę osobistą i w zespole, potrafi samodzielnie kierować zespołem w wykonywaniu zadań i rozwiązywaniu problemów w tym realizacji projektów społecznych niezależnie od stopnia ich skomplikowania, potrafi prowadzić debatę i komunikować się na specjalistyczne tematy w zróżnicowanym kręgu odbiorców.		PS7_UO, P7S_UW,
K_U04	Potrafi twórczo, jasno i przejrzysto przedstawiać swoje stanowisko, argumentować i dyskutować w oparciu o zdobytą wiedzę i specjalistyczną terminologię. Posiada umiejętność przygotowania wystąpień ustnych jak i prac pisemnych w języku polskim i wybranym języku obcym.		P7S_UW
K_U05	Posługuje się językiem obcym na poziomie B2+ Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego.		P7S_UK,

KOMPETENCJE SPOŁECZNE

K_K01	Dbą o precyzyjne i racjonalne formułowanie własnego stanowiska i przekonań oraz ich uzasadnienie, nieustannie monitoruje i ewoluuje własną pracę i zakres posiadanej wiedzy i umiejętności, w realizacji problemów zawodowych wykorzystuje posiadaną wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawnych. Krytycznie ocenia odbierane treści.	P7U_K	P7S_KK
K_K02	Samodzielnie i odpowiedzialnie podejmuje problemy zawodowe mediatora i negocjatora w nieprzewidywalnych warunkach. Rozumie potrzebę ciągłego rozwoju osobistego i zawodowego, potrafi w tym zakresie ukierunkowywać innych. Jest świadomy posiadanych kompetencji; rozumie wartość uczestniczenia w rozmaitych formach życia kulturalnego dla osobistego i zawodowego rozwoju.		P7S_KO, P7S_KR
K_K03	Ponosi odpowiedzialność za siebie i innych ludzi, jest przekonany o konieczności stosowania się do zasad etyki zawodowej; podejmuje decyzje w sposób odpowiedzialny, jest świadom konsekwencji społecznych swoich działań; jest otwarty na dyskusję i tolerancyjny wobec osób prezentujących odmienne poglądy, innych kultur i wyznań religijnych, dopuszcza możliwość zmiany własnego stanowiska, rozwija dorobek zawodu, przestrzega i rozwija zasady etyki zawodowej.		P7S_KR

