

**PROGRAM STUDIÓW WYŻSZYCH
ROZPOCZYNAJĄCYCH SIĘ W ROKU AKADEMICKIM
2019/2020**

2019 -04- 18

data zatwierdzenia przez Radę Wydziału

DZIEKAN
Wydziału Humanistycznego

prof. dr hab. Bożena Pobiołek

pieczęć i podpis dziekana

Studia wyższe na kierunku	ETYKA – MEDIACJE I NEGOCJACJE
Dziedzina/y	dziedzina nauk humanistycznych, dziedzina nauk społecznych
Dyscyplina wiodąca (% udział)	Filozofia 70%
Pozostałe dyscypliny (% udział)	Nauki socjologiczne 10%, psychologia 10%, nauki prawne 10%
Poziom	Pierwszy
Profil	Ogólnoakademicki
Forma prowadzenia	Stacjonarna
Specjalności	b/s
Punkty ECTS	180
Czas realizacji (liczba semestrów)	6 semestrów (3lata)
Uzyskiwany tytuł zawodowy	Licencjat w zakresie ETYKI oraz MEDIACJI I NEGOCJACJI
Warunki przyjęcia na studia	Warunkiem przyjęcia na studia jest posiadanie świadectwa dojrzałości oraz pozytywny wynik postępowania kwalifikacyjnego. Kryteria kwalifikacyjne: „Nowa matura” – pod uwagę będzie brana najwyższa ocena egzaminu maturalnego z przedmiotów: język polski, matematyka, język obcy. „Stara matura” - pod uwagę będzie brana najwyższa ocena z przedmiotów: język polski lub język obcy.

Efekty uczenia się

Symbol efektu kierunkowego	Kierunkowe efekty uczenia się	Odniesienie do efektów uczenia się zgodnych z Polską Ramą Kwalifikacji	
		Symbol charakterystyk uniwersalnych I stopnia ¹	Symbol charakterystyk II stopnia ²
WIEDZA			
K_W01	Zna miejsce i znaczenie etyki i nauk społecznych w tym prawnych w systemie nauk, ich specyfikę przedmiotową i metodologiczną oraz kierunki ich rozwoju. Rozumie znaczenie tych nauk w kształtowaniu kultury.	P6U_W	P6S_WG
K_W02	Zna historyczne i współczesne teorie, ogólną i szczegółową terminologię i metodologię z zakresu filozofii, (szczególnie etyki i antropologii filozoficznej) i wybranych nauk prawnych typowe dla kultury europejskiej i pozaeuropejskich kręgów cywilizacyjnych.		P6S-WG,
K_W03	Posiada gruntowną wiedzę dotyczącą metod interpretacji tekstów źródłowych z zakresu etyki i prawa, zna sposoby argumentacji, rozumowania i wnioskowania w etyce.		P6S-WG
K_W04	Ma pogłębioną wiedzę odnośnie procesów komunikowania interpersonalnego, ich przebiegu i zakłóceń, posiada wiedzę o konfliktach społecznych i sposobach ich rozwiązywania, techniki wpływu na ludzi, przebieg procesów mediacji i negocjacji.		P6S-WG
K_W05	Ma wiedzę dotyczącą norm i wartości społecznie obowiązujących o charakterze moralnym i prawnym, zna regulacje prawne dotyczące prowadzenia mediacji, posiada wiedzę na temat konfliktów rodzinnych i społecznych, zna zasady sporządzania umów negocjacyjnych. Zna i rozumie podstawowe pojęcia i zasady z zakresu ochrony własności intelektualnej, przemysłowej i prawa autorskiego oraz formy rozwoju indywidualnej przedsiębiorczości.		P6S-WG, P6S-WK
UMIEJĘTNOŚCI			
K_U01	Potrafi formułować i analizować problemy badawcze i zawodowe oraz dobiera możliwe optymalne metody ich rozwiązywania w zakresie konfliktów moralnych, sporów i konfliktów społecznych w rodzinie i innych instytucjach, w zmieniającym się środowisku polietnicznym i wielokulturowym współczesnego społeczeństwa RP i UE.	P6_UU	P6S_UW

¹ Zgodnie z załącznikiem do ustawy z dnia 22 grudnia 2015 r. o Zintegrowanym Systemie Kwalifikacji (Dz. U. z 2016, poz.64)

² Zgodnie z załącznikiem do rozporządzenia Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego z dnia 14 listopada 2018 r. w sprawie charakterystyk drugiego stopnia efektów uczenia się dla kwalifikacji na poziomach 6-8 Polskiej Ramy Kwalifikacji (Dz. U. z 2018 r., poz. 2218).

K_U02	Potrafi samodzielnie rozwijać , pogłębiać i wykorzystywać swoją wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawa, posługiwać się właściwymi metodami interpretacji tekstów etycznych, prawnych, zjawisk społecznych i postaw moralnych, samodzielnie rozwija umiejętności mediatorsko-negocjacyjne.		P6S_UW, P6S_UU
K_U03	Potrafi samodzielnie organizować pracę osobistą i w zespole, wykazuje gotowość do zespołowego wykonywania zadań i rozwiązywania problemów w tym realizacji projektów społecznych niezależnie od stopnia ich skomplikowania.		PS6_UO
K_U04	Potrafi jasno i przejrzysto przedstawiać swoje stanowisko, argumentować i dyskutować w oparciu o zdobytą wiedzę i specjalistyczną terminologię. Posiada umiejętność przygotowania wystąpień ustnych jak i prac pisemnych w języku polskim i wybranym języku obcym.		P6S_UK, P6S_UW
K_U05	Posługuje się językiem obcym na poziomie B2 Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego		P6S_UK,
KOMPETENCJE SPOŁECZNE			
K_K01	Dba o precyzyjne i racjonalne formułowanie własnego stanowiska i przekonań oraz ich uzasadnienie, nieustannie monitoruje i ewoluuje własną pracę i zakres posiadanej wiedzy i umiejętności, w realizacji zadań zawodowych wykorzystuje posiadaną wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawnych.	P6U_K	P6S_KK
K_K02	Samodzielnie i odpowiedzialnie podejmuje zadania zawodowe mediatora i negocjatora. Rozumie potrzebę ciągłego rozwoju osobistego i zawodowego. Jest świadomy posiadanych kompetencji; rozumie wartość uczestniczenia w rozmaitych formach życia kulturalnego dla osobistego i zawodowego rozwoju.		P6S_KO, P6S_KR
K_K03	Ponosi odpowiedzialność za siebie i innych ludzi, jest przekonany o konieczności stosowania się do zasad etyki zawodowej; podejmuje decyzje w sposób odpowiedzialny, jest świadom konsekwencji społecznych swoich działań; jest otwarty na dyskusję i tolerancyjny wobec osób prezentujących odmienne poglądy, innych kultur i wyznań religijnych, dopuszcza możliwość zmiany własnego stanowiska.		P6S_KR

Sylwetka absolwenta	Absolwent zna główne koncepcje etyczne typowe dla kultury europejskiej i umie je wykorzystać w pracy zawodowej. Zna normy moralne, wartości oraz przepisy prawa stanowione. Posiada wiedzę odnośnie kodeksów etycznych. Ma wiedzę dotyczącą sposobów komunikowania interpersonalnego, zawodowego i społecznego, wiedzę z zakresu psychologii konfliktu oraz mediacji i negocjacji. Zna regulacje prawne dotyczące przeprowadzania mediacji i negocjacji, strategii i technik negocjacyjnych oraz stylów mediacji. Zna metody perswazji i wywierania wpływu. Posiada rozwinięte umiejętności obserwowania, diagnozowania, racjonalnego oceniania danych sytuacji, analizowania motywów i wzorców ludzkich zachowań oraz prowadzenia rozmowy z interesariuszami. Potrafi analizować i wyjaśniać przyczyny konfliktów, potrafi wybierać strategie i techniki negocjacyjne oraz właściwe procedury stosowane w mediacjach. Posiada umiejętność spisywania umów i konstruowania ugód mediacyjnych. Umie przygotowywać ustne wystąpienia jako mediator i negocjator. Rozumie potrzebę uczenia się przez całe życie i ciągle doskonali warsztat zawodowy. Potrafi współpracować w grupie oraz określać cele i środki służące realizacji wyznaczonego zadania. Rozumie konieczność stosowania etycznych zasad w mediacjach i negocjacjach. Posiada wszechstronną wiedzę z zakresu etyki, jej historii, działów oraz najnowszych nurtów. Zna etyczne sposoby rozwiązywania konfliktów. Potrafi przeprowadzać mediacje w sprawach rodzinnych, cywilnych i karnych zachowując kulturę etyczną.
Uzyskiwane kwalifikacje oraz uprawnienia zawodowe	<u>Absolwent uzyskuje kwalifikacje w zakresie:</u> • wiedzy teoretycznej z etyki, obejmującej jej historię, główne nurty, działy oraz kierunki etycznego myślenia; • wiedzy prawnej niezbędnej do prowadzenia działalności zawodowej; • wiedzy praktycznej dotyczącej komunikacji interpersonalnej i psychologii konfliktu; • strategii i praktyk negocjacyjnych oraz metod prowadzenia mediacji w ramach różnych sytuacji: rodzinnych i zawodowych; • technik przekształcania sytuacji konfliktowych w konstruktywne poszukiwanie rozwiązań; • metod perswazji i skutecznego przekonywania; • reguł samodzielnego prowadzenia mediacji i negocjacji w różnych sytuacjach życiowych i zawodowych; • umiejętności konstruowania ugód i umów negocjacyjnych; Celem studiów jest przygotowanie studenta do wykonywania zawodu negocjatora i mediatora w placówkach socjalnych, oświatowych, sądach, przedsiębiorstwach oraz dostosowanie wykształcenia studenta do szybko zmieniającego się rynku pracy.
Dostęp do dalszych studiów	Możliwość kontynuacji nauki na studiach drugiego stopnia.

Jednostka naukowo-dydaktyczna właściwa merytorycznie dla tych studiów

Instytut Filozofii i Socjologii

ETYKA – MEDIACJE I NEGOCJACJE

Studia stacjonarne I-stopnia

PLAN STUDIÓW OD ROKU AKADEMICKIEGO 2019/2020

PLAN STUDIÓW W UKŁADZIE SEMESTRALNYM

Semestr I

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Filozofia	30		30					60	E	6
Wprowadzenie do aksjologii	15	30						45	E	6
Psychologia społeczna	30		30					60	E	6
Socjologia	30	30						60	E	6
Komunikacja interpersonalna	15		15					30	E	5
Ochrona własności intelektualnej							15	15	Zal.	1
	120	60	75				15	270	5	30

Pozostałe zajęcia

rodzaj zajęć	godz	punkty ECTS
Szkolenie z zakresu BHP	4	0
Szkolenie biblioteczne	2	0
		0

Semestr II

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Kulturoznawstwo	30		30					60	E	6
Wprowadzenie do etyki	30		30					60	E	6
Wprowadzenie do mediacji i negocjacji	15		30					45	E	5
Podstawy prawne alternatywnych metod rozwiązywanie sporów	15							15	Zal. z oceną	4
	90		90					180	3	21

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Zajęcia monograficzne wybierane z listy proponowanej przez IFiS			30					30	zal. z oceną	3
Perswazje i manipulacje lub Autoprezentacja		20						20	zal. z oceną	3
Język obcy B-2			40					40	zal.	3
		20	70					90	0	9

Semestr III

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Historia etyki 1	15		30					45	zal. z oceną	4
Podstawy retoryki dla mediatorów		15						15	zal.	1
Profil mediatora		15						15	zal.	1
Podstawy prawa karnego i prawa nieletnich	15	15						30	E	3
Logika pragmatyczna	30		30					60	E	5
Antropologia filozoficzna	30	30						60	E	5
	90	75	60					225	3	19

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Zajęcia monograficzne wybierane z listy proponowanej przez IFiS			30					30	zal. z oceną	2
Filozofia kultury lub Podstawy teorii kultury	15	15						30	zal. z oceną	2
Socjologia rodziny lub Socjologia dewiacji i przestępczości	15	15						30	E	4
Język obcy B-2			40					40	zal	3
Wychowanie fizyczne		30						30	Zal.	0
	30	60	70					160	1	11

Semestr IV

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Historia etyki 2	15		30					45	E	5
Prawa człowieka	15	30						45	zal. z oceną	3
Podstawy prawa cywilnego	15							15	E	2
Podstawy prawa rodzinnego	15							15	E	2
Podstawy prawa gospodarczego	15							15	E	2
Socjologia moralności	30	30						60	zal. z oceną	4
	105	60	30					195	4	18

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Zajęcia monograficzne wybierane z listy proponowanej przez IFiS			30					30	zal. z oceną	2
Etyka i religia lub Religioznawstwo	15	30						45	zal. z oceną	3
Prakseologia lub Dylematy etyki politycznej	15	15						30	zal. z oceną	3
Język obcy B-2			30					30	E	4
Wychowanie fizyczne		30						30	zal.	0
	30	75	60					165	1	12

Semestr V

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Etyka biznesu	15	30						45	E	5
Dylematy moralne współczesnego świata		30						30	zal. z oceną	3
Mediacje w sprawach karnych i nieletnich			20					20	zal. z oceną	2
Mediacje w sprawach cywilnych			20					20	zal. z oceną	2
Konstruowanie ugód i umów mediacyjnych w sprawach cywilnych		15						15	E	2
Prawa zwierząt		15						15	zal.	1
	15	90	40					145	2	15

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Techniki informacyjne lub Podstawy doradztwa zawodowego			15					15	zal.	2
Hermeneutyka i etyka lub Etyka kapitalizmu	15	30						45	E	5
Seminarium licencjackie					30			30	zal.	3
Translatorium			30					30	zal.	3
	15	30	45		30			120	1	13

Praktyki

nazwa praktyki	godz	tyg.	forma zaliczenia	punkty ECTS
praktyka zawodowa (niepedagogiczna)	60		zal. z oceną	2
				2

Semestr VI

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Etyka środowiskowa	30	30						60	E	5
Mediacje w sprawach rodzinnych			20					20	zal.	1
Mediacje w sprawach gospodarczych			20					20	zal.	1
Negocjacje			30					30	zal.	1
Podstawy prawa pracy	15							15	zal.	1
Podstawy bioetyki	30	30						60	E	4
	75	60	70					205	2	13

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Negocjacje biznesowe lub Negocjacje społeczne			30					30	zal.	2
Alternatywne wobec Sądu sposoby rozwiązywania konfliktów (ADR) lub Emocje i impas w mediacjach		15						15	zal.	2
Seminarium licencjackie					15			15	zal.	2
Translatorium			30					30	zal.	3
		15	60		15			90	-	9

Egzamin dyplomowy

Tematyka	Punkty ECTS
Przedmiotem egzaminu dyplomowego jest problematyka pracy dyplomowej oraz dyscyplin naukowych, których znajomość była niezbędna do napisania pracy dyplomowej.	8

1. Jednostka-naukowo-dydaktyczna: **INSTYTUT FILOZOFII I SOCJOLOGII**
2. Nazwa kierunku, poziom, profil: **ETYKA-MEDIACJE I NEGOCJACJE, PIERWSZY, OGÓLNOAKADEMICKI**
3. Dyscyplina, do których przyporządkowany kierunek studiów:

<i>Dyscyplina wiodąca</i>	FILOZOFIA	70%
Pozostałe dyscypliny	<i>Nauki socjologiczne</i>	<i>10%</i>
	<i>Psychologia</i>	<i>10%</i>
	<i>Nauki prawne</i>	<i>10%</i>

4. **Sylwetka absolwenta:** *Absolwent zna główne koncepcje etyczne typowe dla kultury europejskiej i umie je wykorzystać w pracy zawodowej. Zna normy moralne, wartości oraz przepisy prawa stanowionego. Posiada wiedzę o kodeksach etycznych. Ma wiedzę dotyczącą sposobów komunikowania interpersonalnego, zawodowego i społecznego, wiedzę z zakresu psychologii konfliktu oraz mediacji i negocjacji. Zna regulacje prawne dotyczące przeprowadzania mediacji i negocjacji, strategii i technik negocjacyjnych oraz stylów mediacji. Zna metody perswazji i wywierania wpływu. Posiada rozwinięte umiejętności obserwowania, diagnozowania, racjonalnego oceniania danych sytuacji, analizowania motywów i wzorców ludzkich zachowań oraz prowadzenia rozmowy z interesariuszami. Potrafi analizować i wyjaśniać przyczyny konfliktów, potrafi wybierać strategie i techniki negocjacyjne oraz właściwe procedury stosowane w mediacjach. Posiada umiejętność spisywania umów i konstruowania ugód mediacyjnych. Umie przygotowywać ustne wystąpienia jako mediator i negocjator. Rozumie potrzebę uczenia się przez całe życie i ciągle doskonali warsztat zawodowy. Potrafi współpracować w grupie oraz określać cele i środki służące realizacji wyznaczonego zadania. Rozumie konieczność stosowania etycznych zasad w mediacjach i negocjacjach. Posiada wszechstronną wiedzę z zakresu etyki, jej historii, działów oraz najnowszych nurtów. Zna etyczne sposoby rozwiązywania konfliktów. Potrafi przeprowadzać mediacje w sprawach rodzinnych, cywilnych i karnych zachowując kulturę etyczną.*
5. **Cel studiów:** *Celem studiów jest przygotowanie studenta do wykonywania zawodu negocjatora i mediatora w placówkach socjalnych, oświatowych, sądach, przedsiębiorstwach oraz dostosowanie wykształcenia studenta do szybko zmieniającego się rynku pracy.*
6. Kierunkowe efekty uczenia się i ich odniesienie do efektów uczenia się dla kwalifikacji na poziomach Polskiej Ramy Kwalifikacji

Symbol efektu kierunkowego	Kierunkowe efekty uczenia się	Odniesienie do efektów uczenia się zgodnych z Polską Ramą Kwalifikacji	
		Symbol charakterystyk uniwersalnych I stopnia ¹	Symbol charakterystyk II stopnia ²
WIEDZA			
K_W01	Zna miejsce i znaczenie etyki i nauk społecznych w tym prawnych w systemie nauk, ich specyfikę przedmiotową i metodologiczną oraz kierunki ich rozwoju. Rozumie znaczenie tych nauk w kształtowaniu kultury.	P6U_W	P6S_WG
K_W02	Zna historyczne i współczesne teorie, ogólną i szczegółową terminologię i metodologię z zakresu filozofii, (szczególnie etyki i antropologii filozoficznej) i wybranych nauk prawnych typowe dla kultury europejskiej i pozaeuropejskich kręgów cywilizacyjnych.		P6S-WG,
K_W03	Posiada gruntowną wiedzę dotyczącą metod interpretacji tekstów źródłowych z zakresu etyki i prawa, zna sposoby argumentacji, rozumowania i wnioskowania w etyce.		P6S-WG
K_W04	Ma pogłębioną wiedzę odnośnie procesów komunikowania interpersonalnego, ich przebiegu i zakłóceń, posiada wiedzę o konfliktach społecznych i sposobach ich rozwiązywania, techniki wpływu na ludzi, przebieg procesów mediacji i negocjacji.		P6S-WG
K_W05	Ma wiedzę dotyczącą norm i wartości społecznie obowiązujących o charakterze moralnym i prawnym, zna regulacje prawne dotyczące prowadzenia mediacji, posiada wiedzę na temat konfliktów rodzinnych i społecznych, zna zasady sporządzania umów negocjacyjnych. Zna i rozumie podstawowe pojęcia i zasady z zakresu ochrony własności intelektualnej, przemysłowej i prawa autorskiego oraz formy rozwoju indywidualnej przedsiębiorczości.		P6S-WG, P6S-WK
UMIEJĘTNOŚCI			
K_U01	Potrafi formułować i analizować problemy badawcze i zawodowe oraz dobiera możliwe	P6_UU	P6S_UW

¹ Zgodnie z załącznikiem do ustawy z dnia 22 grudnia 2015 r. o Zintegrowanym Systemie Kwalifikacji (Dz. U. z 2016, poz.64)

² Zgodnie z załącznikiem do rozporządzenia Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego z dnia 14 listopada 2018 r. w sprawie charakterystyk drugiego stopnia efektów uczenia się dla kwalifikacji na poziomach 6-8 Polskiej Ramy Kwalifikacji (Dz. U. z 2018 r., poz. 2218).

	optymalne metody ich rozwiązywania w zakresie konfliktów moralnych, sporów i konfliktów społecznych w rodzinie i innych instytucjach, w zmieniającym się środowisku polietnicznym i wielokulturowym współczesnego społeczeństwa RP i UE.		
K_U02	Potrafi samodzielnie rozwijać , pogłębiać i wykorzystywać swoją wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawa, posługiwać się właściwymi metodami interpretacji tekstów etycznych, prawnych, zjawisk społecznych i postaw moralnych, samodzielnie rozwija umiejętności mediatorsko-negocjacyjne.		P6S_UW, P6S_UU
K_U03	Potrafi samodzielnie organizować pracę osobistą i w zespole, wykazuje gotowość do zespołowego wykonywania zadań i rozwiązywania problemów w tym realizacji projektów społecznych niezależnie od stopnia ich skomplikowania.		PS6_UO
K_U04	Potrafi jasno i przejrzysto przedstawiać swoje stanowisko, argumentować i dyskutować w oparciu o zdobytą wiedzę i specjalistyczną terminologię. Posiada umiejętność przygotowania wystąpień ustnych jak i prac pisemnych w języku polskim i wybranym języku obcym.		P6S_UK, P6S_UW
K_U05	Posługuje się językiem obcym na poziomie B2 Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego		P6S_UK,
KOMPETENCJE SPOŁECZNE			
K_K01	Dbą o precyzyjne i racjonalne formułowanie własnego stanowiska i przekonań oraz ich uzasadnienie, nieustannie monitoruje i ewoluuje własną pracę i zakres posiadanej wiedzy i umiejętności, w realizacji zadań zawodowych wykorzystuje posiadaną wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawnych.	P6U_K	P6S_KK
K_K02	Samodzielnie i odpowiedzialnie podejmuje zadania zawodowe mediatora i negocjatora. Rozumie potrzebę ciągłego rozwoju osobistego i zawodowego. Jest świadomy posiadanych kompetencji; rozumie wartość uczestniczenia w rozmaitych formach życia kulturalnego dla osobistego i zawodowego rozwoju.		P6S_KO, P6S_KR
K_K03	Ponosi odpowiedzialność za siebie i innych ludzi, jest przekonany o konieczności stosowania się do zasad etyki zawodowej; podejmuje decyzje w sposób odpowiedzialny, jest świadom konsekwencji społecznych swoich działań; jest		P6S_KR

	otwarty na dyskusję i tolerancyjny wobec osób prezentujących odmienne poglądy, innych kultur i wyznań religijnych, dopuszcza możliwość zmiany własnego stanowiska.		
--	--	--	--

